

voice

NEWSLETTER
02.2013



Κύριο Άρθρο

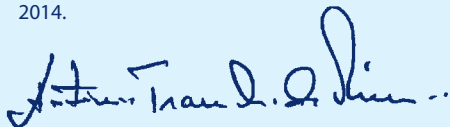
Θα ήθελα κατ' αρχήν να ευχαριστήσω τον πρώην Πρόεδρο της FEGIME και αγαπητό φίλο Bjørn Amundsen για την αφοσίωση και τη σοφή του κρίση, καθώς και το σημαντικό έργο που επιτέλεσε κατά τη διάρκεια της προεδρίας του.

Η δυσμενής συγκυρία της διεθνούς οικονομίας απαιτεί ιδιαίτερη προσαρμοστικότητα στα νέα δεδομένα και όραμα ως προς τις κατευθύνσεις που πρέπει να ακολουθηθούν. Με αυτό το σκεπτικό, κατά τη διάρκεια του συνεδρίου μας στη Βουδαπέστη εστίασαμε στην παρουσίαση δύο έργων που αποτελούν βασική μας προτεραιότητα: την υλοποίηση μιας κοινής ευρωπαϊκής βάσης δεδομένων και τη δημιουργία της Ακαδημίας FEGIME. Με το πρώτο έργο παρέχουμε στις εταιρείες του Ομίλου FEGIME τη μοναδική δυνατότητα να βελτιστοποιήσουν τη διαχείριση των στοιχείων των προϊόντων τους. Επίσης, οι προμηθευτές μας θα ωφεληθούν από αυτό τον εξαιρετικό τρόπο προώθησης των προϊόντων τους, ενώ, παράλληλα, η κοινή βάση δεδομένων θα διευκολύνει την υλοποίηση προγραμμάτων ηλεκτρονικού εμπορίου σε όλες τις χώρες δραστηριοποίησης της FEGIME.

Όσον αφορά την Ακαδημία FEGIME, έχουμε ως στόχο τη δημιουργία και ανάδειξη εκπαιδευτικών προγραμμάτων υψηλής ποιότητας για τους υπαλλήλους και τους πελάτες μας, καθώς και την προετοιμασία των επόμενων γενιών της FEGIME, οι οποίες βρίσκονται σήμερα συγκεντρωμένες στον οργανισμό FEGIME Future, σε στενή συνεργασία με τους προτιμητέους προμηθευτές μας στην Ευρώπη. Η υλοποίηση προγράμματος ηλεκτρονικού εμπορίου θα αποτελέσει ένα από τα πρώτα επιτεύγματα της Ακαδημίας στο πεδίο της επαγγελματικής εκπαίδευσης υπαλλήλων και εταιρικών πελατών. Το πρόγραμμα αυτό θα βοηθήσει τους προμηθευτές μας να προβάλλουν με οργανωμένο και συγκροτημένο τρόπο τα προϊόντα, τις τεχνολογίες και τις λύσεις που προτείνουν.

Όπως και τα προηγούμενα χρόνια, θα συνεχίσουμε την ανάπτυξη της FEGIME με τη βελτιστοποίηση των δραστηριοτήτων και της διαχείρισης των εμπορικών μας επιχειρήσεων χονδρικής, επιδιώκοντας πάντα να ικανοποιούμε τις ανάγκες των πελατών μας και να καλλιεργούμε τις σχέσεις συνεργασίας και αμοιβαίας εκτίμησης με τους προτιμητέους προμηθευτές μας.

Εύχομαι σε όλους σας ένα ευτυχισμένο και γεμάτο επιτυχίες 2014.



António Tranco de Oliveira

Ακαδημία FEGIME

'Ένα Επιτυχημένο Ξεκίνημα

Κατά τη διάρκεια του συνεδρίου της FEGIME στη Βουδαπέστη, η Ακαδημία παρουσιάστηκε ως έργο μακράς πνοής το οποίο αποτελεί μια από τις βασικές προτεραιότητες του ομίλου. Το λανσάρισμα του φιλόδοξου αυτού προγράμματος έγινε με επιτυχία στο Άμστερνταμ.

Σήμερα ο κόσμος αλλάζει με ταχύτατους ρυθμούς. Η μόνη βεβαιότητα που απέμεινε είναι ότι δεν υπάρχει βεβαιότητα. Αυτό μπορεί να ακούγεται ως κλισέ αλλά το μήνυμα του καθηγητή Patrick Reinmoeller ήταν σαφές: Η παγκόσμια οικονομική δύναμη μετατοπίζεται συνεχώς και οι αγορές υφίστανται σαρωτικές και πρωτόγνωρες αλλαγές. Κορυφαίες εταιρείες μπορεί να εξαφανιστούν από το χάρτη εάν δεν αποδεχθούν τη σημασία της αλλαγής και δεν λάβουν έγκαιρα τις σωστές αποφάσεις.

Στο χώρο των επιχειρήσεων χρησιμοποιούνται συχνά παραδείγματα και μεταφορές από το ζωικό βασίλειο, όπως η έκφραση «συμβάντα του μαύρου κύκνου» που αναφέρθηκε πρώτη φορά το 2001 από τον Nassim Nicholas Taleb σε κείμενο του σχετικά με το χρηματοπιστωτικό τομέα, αλλά η οποία χρησιμοποιείται έκτοτε για να περιγράψει τις απρόβλεπτες καινοτομικές εξελίξεις που ανατρέπουν τα δεδομένα και επιφέρουν ευρύτατες μεταβολές σε παγκόσμιο επίπεδο. >>



Περιεχόμενα

Ένα Επιτυχημένο Ξεκίνημα – Η Ακαδημία FEGIME στο Άμστερνταμ	1
10 Χρόνια από την Ίδρυση της FEGIME Polska – Εορταστικές Εκδηλώσεις στην Πολωνία	3
FEGIME Hellas – Εγκαίνια των νέων Κεντρικών Γραφείων	3
Σημειώνοντας Ικανοποιητική Πρόοδο – Συνέντευξη με τη διευθυντική ομάδα του Ομίλου Heinrich Schmidt, του πιο πρόσφατου μέλους της FEGIME Deutschland	4
Οι Ειδικοί των LED – Η FEGIME España επικεντρώνεται στους εξειδικευμένους επαγγελματίες του ομίλου	5
Φωτίζοντας το Μέλλον – Τα τρέχοντα έργα της FEGIME Israel	5

Theben: Η σημερινή προϊόντική σειρά των ανιχνευτών παρουσίας θα έχει αντικατασταθεί έως το 2015	6
OBO: Ένα πλήρες πρόγραμμα προστασίας από κεραυνούς και υπερτάσεις	7
Legrand: Μια νέα οθόνη αφής προστίθεται στη σειρά των οικιακών αυτοματισμών	7
Philips: Ξεκίνησε η καμπάνια LED για το 2014	8
Weidmüller: Ένα νέο εργαλείο ρυτίδωσης κάνει τη δουλειά πιο εύκολη	8
Eaton: Λύσεις για επικίνδυνα περιβάλλοντα και χώρους όπου υπάρχει κίνδυνος έκρηξης	9
ABB: Εθνικό δίκτυο φόρτισης ηλεκτρικών οχημάτων στην Ολλανδία	9
Siemens: Νέα βιομηχανικά ρελέ ασφαλείας	10

Συνελεύσεις 2014	10
------------------	----



>> Αν πάρουμε για παράδειγμα την ψηφιακή επανάσταση θα βρούμε αρκετές τέτοιες περιπτώσεις: η Kodak υποτίμησε τη σημασία της ψηφιακής φωτογραφίας και εξαφανίστηκε από την αγορά. Η Nokia έκανε το ίδιο λάθος με τις οθόνες αφής και τα λειτουργικά συστήματα με αποτέλεσμα να ξεπεραστεί από τις νέες ηγετικές δυνάμεις της αγοράς.

Πώς μπορούν οι οικογενειακές επιχειρήσεις που ανήκουν στη FEGIME να μην έχουν την ίδια τύχη; Από τη μια πλευρά θα μπορούσε κανείς να ισχυριστεί ότι η βασική τους υποχρέωση είναι να εξασφαλίσουν τη μεταβίβαση της επιχείρησης στην επόμενη γενιά. Από την άλλη θα ήταν καταστροφικό να επικεντρωθούν μόνο σ' αυτό. Πρέπει κανείς να αναλύσει τις δυνάμεις που επιδρούν σε κάθε αγορά, να εξετάσει σε βάθος τον ανταγωνισμό και να βρει τρόπους ώστε να δημιουργήσει πρόσθετη αξία για την επιχείρησή του. Σε αυτό το πλαίσιο, ο καθηγητής Reinmoeller έδωσε στα μέλη του FEGIME Future διάφορα εργαλεία για να αναπτύξουν τις ιδέες τους πάνω στο γενικό θέμα «Καινοτομία μέσω Προσανατολισμού στην Αγορά (Market Orientation)».

Όπως έδειξαν οι παρουσιάσεις των ομάδων εργασίας, η δημιουργικότητα δεν γνωρίζει φραγμούς. Σίγουρα, το υψηλό επίπεδο διδασκαλίας έπαιξε σημαντικό ρόλο, αλλά ενισχύθηκε και από τα νεοεισελθόντα μέλη κάθε ομάδας. Στο λανσάρισμα της Ακαδημίας FEGIME στο Άμστερνταμ συμμετείχαν πάνω από 30 εταιρείες από 9 χώρες, γεγονός που έδωσε πρόσθετη ώθηση στον ήδη καταξιωμένο όμιλο. Αυτό το δυναμικό ξεκίνημα αποτελεί απτή απόδειξη της μεγάλης σημασίας που δίνει η FEGIME στο ρόλο της εκπαίδευσης και των διεθνών ανταλλαγών. Εξίσου σημαντική είναι η ικανότητα να αντιλαμβάνεται κανείς τη συνολική εικόνα και να βλέπει τα πράγματα με διεθνή ματιά. Εκεί είναι που οι συνεργαζόμενοι προμηθευτές της FEGIME παίζουν πάντοτε καθοριστικό ρόλο: στο Άμστερνταμ χορηγοί της εκδήλωσης ήταν η Eaton και κυρίως η Philips.

Πάνω απ' όλα οι Άνθρωποι

«Η Στρατηγική των Γαλάζιων Ωκεανών» είναι ο τίτλος ενός δημοφιλούς βιβλίου μάνατζμεντ, στο οποίο οι συγγραφείς W. Chan Kim και Renée Mauborgne υποστηρίζουν ότι οι εταιρείες πρέπει να εγκαταλείψουν τον «Κόκκινο Ωκεανό» όταν όλοι οι ανταγωνιστές τους μάχονται για ένα μικρό κομμάτι της αγοράς, και να ξανοίγονται στον «Γαλάζιο Ωκεανό» που χαρακτηρίζεται από λιγότερο ανταγωνισμό και προστιθέμενη αξία με το

χαμηλότερο δυνατό κόστος. Ο καθηγητής Reinmoeller παρουσίασε διάφορους τρόπους με τους οποίους κάτι τέτοιο είναι εφικτό.



Περισσότερες από 30 εταιρείες από 9 χώρες παραβρέθηκαν στην παρουσίαση της Ακαδημίας FEGIME – γεγονός που έδωσε πρόσθετη ώθηση στον ήδη καταξιωμένο όμιλο.



Οι συνεργαζόμενοι προμηθευτές μας διαθέτουν εξαιρετικό διδακτικό προσωπικό. Στο Άμστερνταμ ήταν ο Patrick Reinmoeller (δεξιά στη φωτογραφία), ο οποίος, μεταξύ άλλων, είναι Καθηγητής Στρατηγικού Μάνατζμεντ στο Πανεπιστήμιο Cranfield της Αγγλίας και Επισκέπτης Καθηγητής στο Πανεπιστήμιο Erasmus της Ολλανδίας.

Μια από τις παλιές συμβατικές προσεγγίσεις ήταν η προσήλωση στα λεγόμενα «4P's»: Price (Τιμή), Product (Προϊόν), Placement (Τοποθέτηση) και Promotion (Προώθηση). Τα τελευταία όμως χρόνια έχουν προστεθεί και άλλα «P» με σημαντικότερο το «People» – τους πελάτες μας. Ο καθηγητής Reinmoeller παρουσίασε ορισμένα εμπορικά σήματα που είχαν μεγάλη επιτυχία και έγιναν ιδιαίτερα αγαπητές στο κοινό επειδή έβαλαν «Πάνω απ' όλα τους Ανθρώπους», δημιουργώντας έτσι πιστούς και αφοσιωμένους πελάτες.

Η επιτυχία, ωστόσο, εξαρτάται από την ακριβή ανάλυση και την ξεκάθαρη στόχευση, καθώς και από ορισμένες άλλες παραμέτρους, όπως η παραγωγή γνώσης -και μάλιστα χρήσιμης, η ανάπτυξη και υλοποίηση καινοτομιών και η καλλιέργεια των απαραίτητων κοινωνικών, διαπροσωπικών και επικοινωνιακών δεξιοτήτων – των λεγόμενων «soft skills». Το εξαιρετικά ενδιαφέρον αυτό θέμα, το οποίο αναπτύχθηκε στη συνάντηση του Άμστερνταμ, αφορά με λίγα λόγια την ανθρώπινη επικοινωνία και τους τρόπους με τους οποίους μπορεί αυτή να γίνει όσο το δυνατόν περισσότερο αποτελεσματική. Πολλά διευθυντικά στελέχη θα ήθελαν να μπορούν να ελέγχουν όλες τις διαδικασίες της επιχείρησής τους - συχνά όμως κάτι τέτοιο αποτελεί απλά ευσεβή πόθο. Οι εισηγήσεις των συμμετεχόντων επεσήμαναν τους περιορισμούς που δημιουργούνται κατά την καθημερινή επιχειρηματική πρακτική και το πόσο δύσκολη είναι μερικές φορές η μετάβαση από τη θεωρία στην πράξη. Και εδώ όμως ο καθηγητής Reinmoeller ήταν πρόθυμος να συμβάλλει με συμβουλές, προτάσεις και ιδέες.

Η συνάντηση του Άμστερνταμ με επικεφαλής ένα κορυφαίο εκπαιδευτικό ήταν γεμάτη δράση και ζωντάνια, προσφέροντας τροφή για σκέψη και αποτελώντας ένα πολύ ελπιδοφόρο ξεκίνημα για την Ακαδημία FEGIME. Η επόμενη φάση του έργου - η υλοποίηση ενός προγράμματος ηλεκτρονικής εκπαίδευσης που θα προσφέρει γνώσεις χωρίς την ανάγκη συνεχών μετακινήσεων - βρίσκεται ήδη σε εξέλιξη. Το πρόγραμμα αυτό θα αποτελέσει, επίσης, μια πρώτης τάξεως ευκαιρία για τους προμηθευτές μας να μεταδίδουν στα νέα στελέχη, τους υπαλλήλους και τους πελάτες της FEGIME τις πιο πρόσφατες πληροφορίες σχετικά με προϊόντα και τεχνολογικές εφαρμογές. Τα κεντρικά γραφεία μας στη Νυρεμβέργη θα σας κρατούν ενήμερους για κάθε νέα εξέλιξη.

FEGIME Polska

Τον Οκτώβριο, η FEGIME Polska γιόρτασε τα 10 χρόνια της.



10 Χρόνια από την ίδρυση της FEGIME Polska

Την 4η Οκτωβρίου, η FEGIME Polska γιόρτασε τα 10 χρόνια της στο ιστορικό παλάτι Roznanski στο Lodz, όπου βρίσκονται τα κεντρικά της γραφεία, με την παρουσία 100 και πλέον προσκεκλημένων, μεταξύ των οποίων εταιρικά μέλη και συνεργαζόμενοι προμηθευτές.

Ο πολωνικός εθνικός οργανισμός ιδρύθηκε το 2003 υπό την επωνυμία Polskie Hurtownie Elektryczne

(PHE). Το 2005, με στόχο να αξιοποιήσει τις ευκαιρίες που παρουσιάζονταν σε διεθνές επίπεδο, προσχώρησε στη FEGIME και λίγο αργότερα μετονομάστηκε σε FEGIME Polska.

Αριθμώντας 8 μέλη και σχεδόν 100 καταστήματα, η FEGIME Polska είναι η ηγετική δύναμη στην αγορά της Πολωνίας. Ο Marian Nowak, μέλος του Διοικητικού Συμβουλίου της FEGIME, και η

Διευθύνουσα Σύμβουλος Marta Kulza παρουσίασαν μια επισκόπηση του ομίλου και αναφέρθηκαν στα τρέχοντα έργα και τις στρατηγικές επιλογές. Μια από τις μεγαλύτερες επιτυχίες της χρονιάς ήταν το γεγονός ότι το περασμένο καλοκαίρι τα μέλη της FEGIME Polska άρχισαν να χρησιμοποιούν προϊόντικές πληροφορίες από την Ευρωπαϊκή Βάση Δεδομένων στη Νυρεμβέργη.

www.fegime.pl



Αριστερά: Ο Marian Nowak και η Marta Kulza κατά την παρουσίασή τους και (δεξιά) μαζί με τα 8 μέλη της FEGIME Polska και τον David Garratt, Διευθύνοντα Σύμβουλο της FEGIME (5ος από δεξιά).



Τα νέα Κεντρικά Γραφεία της ΚΑΥΚΑΣ στην Παιανία Αττικής διαθέτουν πλέον επαρκείς χώρους ώστε να στεγαστούν όλα τα τμήματα της κορυφιαίας ελληνικής εταιρείας ηλεκτρολογικού εξοπλισμού.



FEGIME Hellas

Νέα Κεντρικά Γραφεία

Τον περασμένο Σεπτέμβριο, υπάλληλοι της ΚΑΥΚΑΣ από όλη την Ελλάδα παραβρέθηκαν στα εγκαίνια των νέων Κεντρικών Γραφείων της εταιρείας (και κατ' επέκταση της FEGIME Hellas) στην Αθήνα. Τα διάφορα επιμέρους τμήματα, τα οποία λόγω της σημαντικής της ανάπτυξης της εταιρείας στεγάζονταν σε διαφορετικά κτίρια, απέκτησαν πλέον κοινή στέγη.

Παράλληλα, η αναπτυξιακή πορεία της ΚΑΥΚΑΣ συνεχίζεται: στη Θεσσαλονίκη η εταιρεία άνοιξε το τρίτο της κατάστημα.

Το 2013 ολοκληρώνεται με την ΚΑΥΚΑΣ θα επεκτείνει το δίκτυο της με νέα καταστήματα την Κέρκυρα στο Ρέθυμνο και στην Κόρινθο, ανεβάζοντας το συνολικό πανελλαδικό δείκτη σε 39 καταστήματα.

www.kafkas.gr



Το νέο κατάστημα της ΚΑΥΚΑΣ στη Θεσσαλονίκη: κεφάτο, φιλικό και, όπως πάντα, άκρως επαγγελματικό.



FEGIME Deutschland

Στις αρχές του 2013, ο Όμιλος Heinrich Schmidt προσχώρησε στη FEGIME Deutschland. Η συνέντευξή μας εστιάζει στη διαδικασία ενσωμάτωσης του σημαντικού αυτού νέου μέλους.



Η διευθυντική ομάδα της Heinrich Schmidt Group: Heinz Schmidt (αριστερά) και Henrik Schmidt.

Σημειώνοντας Ικανοποιητική Πρόοδο

FEGIME Voice: Μπορούμε με σιγουριά να πούμε ότι η Γερμανία είναι μια ώριμη αγορά όπου δύσκολα συμβαίνουν θεαματικές αλλαγές. Γιατί ο Όμιλός σας αποφάσισε να προσχωρήσει στη FEGIME Deutschland?

Heinz Schmidt: Μετά την ενσωμάτωση της Schmidt & Co. Electrical Wholesalers στον Όμιλό μας, επανεξετάσαμε το γενικότερο θέμα της ένταξής μας σ' ένα διεθνή οργανισμό. Ελέγξαμε διάφορες εναλλακτικές επιλογές και, για διάφορους λόγους, καταλήξαμε στη FEGIME Deutschland.

Ποιοι ακριβώς ήταν αυτοί οι «διάφοροι λόγοι»;

Heinz Schmidt: Η οργάνωση και δομή των άλλων εταιρειών-μελών έπαιξε σημαντικό ρόλο. Στη FEGIME Deutschland βρήκαμε τους ιδανικούς εταίρους καθώς ο όμιλος αποτελείται από ανεξάρτητες οικογενειακές επιχειρήσεις. Επιπλέον, γνωρίζαμε ότι η FEGIME Deutschland χαιρεί μεγάλης εκτίμησης μεταξύ τόσο των μελών όσο και των προμηθευτών της. Όταν επισκεφθήκαμε τα κεντρικά γραφεία στη Νυρεμβέργη μας έκανε θετική εντύπωση ο ορθολογισμός και η ευελιξία του ομίλου, η υγιής διάρθρωση του κόστους και η απουσία σημαντικής γραφειοκρατίας. Επίσης, μείναμε πολύ ευχαριστημένοι από το ανοιχτό πνεύμα και τη φιλική ατμόσφαιρα που συναντήσαμε εκεί.

Henrik Schmidt: Πρέπει επίσης να επισημάνουμε το υψηλό τεχνικό επίπεδο της Νυρεμβέργης, το οποίο μας παρέχει εξαιρετικές υπηρεσίες δεδομένων και πληροφορικής, όπως, για παράδειγμα, η άμεση ανταλλαγή πληροφοριών με τους συναδέλφους μας και τα κεντρικά γραφεία μέσω του Extranet.

Συμπληρώσατε ήδη ένα χρόνο ως μέλος του ομίλου. Σε ποιο βαθμό έχετε καταφέρει να ενσωματώσετε την εταιρεία σας στο δίκτυο;

Heinz Schmidt: Όχι στο βαθμό που -ιδανικά- θα θέλαμε. Στην πραγματικότητα, όμως, αυτό οφείλεται

κατά κύριο λόγο στο γεγονός ότι τον τελευταίο χρόνο ήμασταν αρκετά απασχολημένοι με την αναδιοργάνωση πολλών τμημάτων της εταιρείας μας. Για να καταλάβετε για τι δουλειά μιλάμε, ο όμιλός μας αριθμεί συνολικά 114 καταστήματα, στοκάρει πάνω από 125.000 εμπορεύματα 15 ομίλων και διαθέτει τη δική του βάση δεδομένων που περιλαμβάνει σχεδόν 2 εκατομμύρια εμπορεύματα. Ακόμη και εάν 6 μόνο εταιρείες με 15 καταστήματα πρόκειται να ενσωματωθούν στη FEGIME (βλ. κατωτέρω Στοιχεία & Αριθμοί), είναι σημαντικό



Στοιχεία & Αριθμοί

Επάνω: τα κεντρικά γραφεία του Ομίλου Heinrich Schmidt στο Mönchengladbach. Ο Όμιλος περιλαμβάνει 10 εταιρείες, 6 από τις οποίες -με 15 συνολικά καταστήματα- αποτελούν μέλη της FEGIME Deutschland από τον Ιανουάριο του 2013.

Ορισμένα στοιχεία σχετικά με τον Όμιλο Heinrich Schmidt:

- 1947: ίδρυση της εταιρείας Schmidt & Co. Electrical Wholesalers
- 114 καταστήματα
- περισσότεροι από 2.000 υπάλληλοι
- περισσότερα από 125.000 διαθέσιμα εμπορεύματα
- συνολική επιφάνεια π. 290.000m², επιφάνεια καταστημάτων π. 19.000m²

να προχωρήσουν με προσεκτικά βήματα και να μη βιαστούν. Εδώ θα ήθελα να υπογραμμίσω την πολύτιμη βοήθεια και υποστήριξη που μας προσέφερε η FEGIME στη επίτευξη των στόχων μας. Επίσης, βελτιώνουμε συνεχώς τη συνεργασία μας με άλλα μέλη του ομίλου.

Ποιες από τις υπηρεσίες της FEGIME Deutschland χρησιμοποιείτε ήδη;

Henrik Schmidt: Συμμετέχουμε ήδη σε αρκετά έργα και πρωτοβουλίες του ομίλου, όπως, για παράδειγμα, σε δραστηριότητες μάρκετινγκ που οργανώνονται από προτιμητέους προμηθευτές. Χρησιμοποιούμε, επίσης, τους εξαιρετικούς καταλόγους της FEGIME. Το πιο σημαντικό όμως -και από στρατηγική άποψη- είναι το γεγονός ότι δημιουργούμε τις δομές εκείνες που θα μας επιτρέψουν να αξιοποιήσουμε τα πάνω από δύο εκατομμύρια προϊόντικά στοιχεία που διαθέτει η κεντρική βάση δεδομένων -μέσω π.χ. του ηλεκτρονικού καταστήματος. Η FEGIME πράγματι προσφέρει μοναδικά πλεονεκτήματα που σχετίζονται με το τεράστιο έργο της Ευρωπαϊκής Βάσης Δεδομένων.

Ποια είναι τα σχέδιά σας για το 2014?

Heinz Schmidt: Ήδη αναφερθήκαμε στην ενσωμάτωση της βάσης δεδομένων. Θα ήθελα να συμπληρώσω ότι σκοπεύουμε να εισάγουμε την ηλεκτρονική τιμολόγηση μέσω EDIFACT, να αξιοποιήσουμε στο έπακρο το ολοκληρωμένο πακέτο υπηρεσιών που προσφέρει η FEGIME Deutschland και να συμμετάσχουμε σε όλες τις πρωτοβουλίες και δραστηριότητες του ομίλου. Με αυτό τον τρόπο -και μέσω της οργανικής μας ανάπτυξης- θα συμβάλλουμε στην ενίσχυση του νέου μας οργανισμού, του ομίλου FEGIME. Σημειώνουμε ικανοποιητική πρόοδο.

Κύριοι, σας ευχαριστούμε πολύ για τη συζήτηση!

www.schmidt-mg.de

FEGIME España

Η FEGIME España εστιάζει στους ειδικούς του ομίλου, αρχίζοντας από τον τομέα του φωτισμού και συγκεκριμένα από τα LED.



Ειδικοί του φωτισμού LED

Όπως αναφέρει η έκθεση που δημοσιεύτηκε στο τελευταίο τεύχος του FEGIME Voice, η FEGIME España όχι μόνο ανταπεξέρχεται με επιτυχία στις δύσκολες συνθήκες της ισπανικής αγοράς, αλλά εκμεταλλεύεται και τις ευκαιρίες που προσφέρει η κρίση. Παράλληλα, εμφανίζονται οι πρώτες ενδείξεις ότι η οικονομική κατάσταση στην Ισπανία ανακάμπτει με αργούς ρυθμούς.

Η θετική αυτή εξέλιξη δεν μπορεί, όμως, να αποτελεί αιτία εφησυχασμού. Γι' αυτό το λόγο, οι συνάδελφοί μας στη Μαδρίτη έχουν εκπονήσει αναλύσεις αγοράς

με σκοπό τον εντοπισμό νέων πεδίων ανάπτυξης. Ως αποτέλεσμα, η FEGIME España έχει εγκαινιάσει ένα πρόγραμμα υποστήριξης των εξειδικευμένων εταιρειών και επαγγελματιών εντός του ομίλου. Συγκριτικά με όσους διαθέτουν γενικές γνώσεις και δεξιότητες σε πολλούς τομείς, οι επαγγελματίες που εξειδικεύονται σ' ένα συγκεκριμένο αντικείμενο έχουν το πλεονέκτημα ότι είναι εξαιρετικά αποτελεσματικοί λόγω των βελτιστοποιημένων διαδικασιών που ακολουθούν. Ως μειονέκτημα μπορεί να θεωρηθεί το γεγονός ότι πρέπει να ανταγωνιστούν προμηθευτές για συμβάσεις μεγάλων έργων ή για την προσέλκυση

σημαντικών πελατών. Η απάντηση στο πρόβλημα αυτό είναι το ισχυρό δίκτυο μεταξύ των Ισπανών συναδέλφων. Έχουν αποφασίσει να ξεκινήσουν από το φωτισμό LED, καθώς οι αναλύσεις αγοράς τόσο στην Ισπανία όσο και την υπόλοιπη Ευρώπη έχουν δείξει ότι ο συνδυασμός προϊόντων σύγχρονης τεχνολογίας, αποδοτικής διαχείρισης της ενέργειας και αξιόπιστης τεχνικής υποστήριξης μπορεί να δώσει σημαντική ώθηση στις επιχειρήσεις.

www.fegime.es



FEGIME Israel

Φωτίζοντας το Μέλλον

Στις αρχές Οκτωβρίου, ο ποδοσφαιριστής Ben Basat της εθνικής ομάδας του Ισραήλ προκάλεσε σοκ στην αντίστοιχη ομάδα της Πορτογαλίας ισοφαρίζοντας στο 85ο λεπτό, με αποτέλεσμα ο μεταξύ τους αγώνας να λήξει ισόπαλος 1:1.

Παρ' όλα αυτά, χάρη στην εξαιρετική απόδοση του Cristiano Ronaldo, οι Πορτογάλοι φίλοι μας κατάφεραν να κερδίσουν το εισιτήριο για την τελική φάση του παγκοσμίου κυπέλλου που θα διεξαχθεί το 2014 στη Βραζιλία. Αντιθέτως, οι φίλοι Ισραηλίτες τερμάτισαν στην τρίτη θέση του έκτου προκριματικού ομίλου και αποκλείστηκαν από τη συνέχεια της διοργάνωσης.

Ωστόσο, πάντα υπάρχει μια «επόμενη ευκαιρία» και είναι σίγουρο ότι οι παίκτες του Ισραήλ θα δώσουν τον καλύτερό τους ώστε να βελτιωθούν. Οι προπονήσεις τους, για παράδειγμα, θα διεξάγονται κάτω από άριστες συνθήκες φωτισμού – κάτι για το οποίο φροντίζει η FEGIME Israel. Οι φωτογραφίες είναι από πρόσφατα έργα, όπου η FEGIME Israel προμήθευσε τον κατάλληλο εξοπλισμό φωτισμού και τα συνοδευτικά εξαρτήματα. Στα έργα αυτά περιλαμβάνεται το στάδιο της Ramla (πάνω αριστερά) – το πρώτο στάδιο του Ισραήλ που εναρμονίζεται με τις προδιαγραφές της FIFA.

www.erco.co.il



Προϊόντα

Έως το 2015 η Theben θα έχει αντικαταστήσει τη σημερινή προϊοντική σειρά των ανιχνευτών παρουσίας με νέες οικογένειες προϊόντων.



Σχεδιασμός και Λειτουργικότητα Υψηλού Επιπέδου

Έως το 2015 η Theben θα έχει αντικαταστήσει τη σειρά ανιχνευτών παρουσίας ThebenHTS με διάφορες νέες οικογένειες προϊόντων, όπως, για παράδειγμα, τους ανιχνευτές thePrema. Η τετράγωνη -και γι' αυτό αποτελεσματική- περιοχή ανίχνευσης 360° αποτρέπει τη δημιουργία «τυφλών σημείων» ή επικαλύψεων και μειώνει τον αριθμό των απαιτούμενων ανιχνευτών παρουσίας.

Η γκάμα των προϊόντων περιλαμβάνει εναλλασσόμενους ανιχνευτές παρουσίας-φωτός, καθώς και ανιχνευτές κατάλληλους για ενσωμάτωση σε κτιριακά συστήματα τεχνολογίας KNX.

Οι ανιχνευτές παρουσίας thePrema Performance καλύπτουν μια περιοχή ανίχνευσης έως και 100m² και είναι ιδανικοί για ενιαίους χώρους γραφείων



Επάνω: Τα νέα τηλεχειριστήρια theSenda S και theSenda P υιοθετούν το καμπυλωμένο, εργονομικό σχήμα του ανιχνευτή παρουσίας thePrema και 'κάθονται' πολύ καλά στο χέρι του χρήστη. Κάτω: Το μοντέλο thePrema P (δεξιά) διαθέτει ελαφρώς πιο κυρτό φακό για υψηλότερη απόδοση.

και μεγάλες επιφάνειες που εκτίθενται αρκετά στο ηλιακό φως, όπως οι αίθουσες υποδοχής στις εισόδους των κτιρίων. Οι ανιχνευτές παρουσίας thePrema Standard χρησιμοποιούνται, μεταξύ άλλων, σε μεμονωμένα γραφεία και διαδρόμους με έντονα προσπίπτον ηλιακό φως. Σε αυτά τα περιβάλλοντα η διάταξη των ανιχνευτών μπορεί εύκολα να γίνει εξ αποστάσεως μέσω των νέων τηλεχειριστηρίων theSenda S και theSenda P.

theLuxa – ο κομψός ανιχνευτής κίνησης

Ο σχεδιασμός του νέου ανιχνευτή κίνησης theLuxa έχει επίσης τυποποιηθεί σε όλα τα προϊόντα της σειράς και μπορεί διακριτικά να ενσωματωθεί σε οποιαδήποτε πρόσοψη κτιρίου. Η μεγάλη γκάμα των προϊόντων αυτών περιλαμβάνει ανιχνευτές κίνησης για ιδιωτική χρήση, όπως για κατοικίες, γκαράζ, πλαϊνές ή οπίσθιες εισόδους κλπ. Εκτός από τον ενιαίο και κομψό σχεδιασμό, την υψηλή ποιότητα ανίχνευσης και την εύκολη εγκατάσταση, οι νέες αυτές συσκευές διαθέτουν ενσωματωμένη λειτουργία εκμάθησης (teach-in) για εύκολη ρύθμιση της φωτεινότητας, γωνίες ανίχνευσης 150°, 180° και 360°, καθώς και εμβέλεια έως και 16m, καλύπτοντας μια ευρεία γκάμα εφαρμογών. Επιπλέον, το μοντέλο theLuxa S360 διαθέτει περιστρεφόμενη άρθρωση για εύκολη τοποθέτηση σε τοίχο ή οροφή.

www.theben.de

theben
energy saving comfort

Νέος Εταιρικός Σχεδιασμός

Τα τελευταία χρόνια, η Theben έχει εξελιχθεί σε εταιρεία με υψηλό διεθνές προφίλ. Ως αποτέλεσμα, ο ήδη υπάρχων Εταιρικός Σχεδιασμός της έμοιαζε λίγο ξεπερασμένος. Ήταν καιρός για μια αλλαγή.

Με αυτό το σκεπτικό, έγινε προσπάθεια να παρουσιαστούν τα προϊόντα μ' ένα περισσότερο συναισθηματικό τρόπο και να τονιστούν οι πρακτικές χρήσεις και εφαρμογές που απευθύνονται στον πελάτη. Το αποτέλεσμα ήταν ένας σύγχρονος Εταιρικός Σχεδιασμός, ο οποίος, μέσω μιας ελαφράς επεξεργασίας του λογοτύπου, μιας πιο σύγχρονης επιλογής χρωμάτων και μιας εντελώς νέας σειράς φωτογραφιών, αποτυπώνει μια ξεκάθαρη και συναισθηματική εικόνα της εταιρείας.

Ο νέος Εταιρικός Σχεδιασμός θα περάσει διαδοχικά σε όλους τους διαύλους επικοινωνίας, όπως για παράδειγμα στη νέα ιστοσελίδα της εταιρείας η οποία έχει ήδη ανέβει στο διαδίκτυο.



Προϊόντα

Η OBO Bettermann προσφέρει στους πελάτες της πλήρη προστασία από κεραυνούς και υπερτάσεις. Σχετικό βίντεο προβάλλεται στο διαδίκτυο.



Πλήρης Αντικεραυνική Προστασία

Σήμερα, τόσο η ιδιωτική όσο και η επαγγελματική μας ζωή διαμορφώνεται σε μεγάλο βαθμό από τη διαθεσιμότητα ενός σύγχρονου, ιδιαίτερα προηγμένου εξοπλισμού ηλεκτρονικών υπολογιστών και ελέγχου. Αυτός ο 'ιδιαιτέρα προηγμένος' εξοπλισμός είναι επίσης ιδιαίτερα ευαίσθητος και εξαιρετικά ευάλωτος σε υπερτάσεις, κεραυνικές εκκενώσεις στη γύρω περιοχή και ηλεκτρικές βλάβες στην παροχή ρεύματος. Γι' αυτό, γίνεται όλο και πιο απαραίτητη η προστασία του εξοπλισμού αυτού ώστε να αποφευχθεί η απώλεια δεδομένων, η αναστολή λειτουργίας εργοστασιακών εγκαταστάσεων και η διακοπή της παραγωγής.

Η συσκευή Protected4 της OBO προσφέρει πλήρη προστασία μέσω συντονισμένης αλληλεπίδρασης

όλων των συστημάτων – από τα συστήματα αεραγωγών στη στέγη έως τα συστήματα γείωσης στα θεμέλια. Οι αξιόπιστες συσκευές απολήξεων αεραγωγών της OBO μπορούν να υποδεχθούν κεραυνικές εκκενώσεις έως και 200,000A και να τις οδηγήσουν με ασφάλεια στο σύστημα γείωσης μέσω ενός συστήματος απαγωγής.

Μέσω του συστήματος γείωσης, το 50% περίπου της ενέργειας διοχετεύεται στο έδαφος, ενώ το υπόλοιπο 50% κατανέμεται μέσω του συστήματος αντιστάθμισης δυναμικού. Η OBO διαθέτει συστήματα γείωσης με μεγάλη διάρκεια ζωής, τα οποία εναρμονίζονται με τα διεθνή πρότυπα και είναι κατάλληλα για κάθε ειδική εφαρμογή. Το σύστημα

αντιστάθμισης δυναμικού αποτελεί τη διεπαφή μεταξύ εξωτερικής και εσωτερικής αντικεραυνικής προστασίας, αποτρέποντας την εμφάνιση επικίνδυνων διαφορών τάσης μέσα στο κτίριο και κατά συνέπεια προστατεύοντας τον εξοπλισμό ενέργειας και πληροφορικής. Τα συστήματα προστασίας κατά των υπερτάσεων που προσφέρει η OBO παρέχουν ακόμη μεγαλύτερη ασφάλεια όσον αφορά τον ηλεκτρικό εξοπλισμό, τις τηλεπικοινωνίες και την τεχνολογία δεδομένων. Καμιά κεραυνική εκκένωση δεν μπορεί να διαπεράσει τα συστήματα Protected4 της OBO. Χρησιμοποιήστε το QR Code για να παρακολουθήσετε τα σχετικά φιλμ στο διαδίκτυο.

www.obo.com

Προϊόντα

Έλεγχος με Στυλ

Η Legrand παρουσιάζει τη νέα οθόνη αφής πολυμέσων My Home Screen 10, η οποία καλύπτει όλες τις απαιτήσεις διαχείρισης σπιτιών και ελέγχου οικιακών συστημάτων. Η νέα οθόνη αποτελεί τμήμα του συστήματος My Home της Legrand και είναι κατάλληλη για διαμερίσματα, μονοκατοικίες, γραφεία και επιχειρήσεις.

Λόγω του διακριτικού και κομψού σχεδιασμού της, η οθόνη My Home Screen 10 μπορεί να τοποθετηθεί στον τοίχο, ταιριάζοντας αρμονικά με κάθε στιλ επίπλωσης. Πρόκειται για ένα πραγματικό σταθμό εργασίας που σας δίνει τη δυνατότητα να διαχειρίζεστε τις λειτουργίες του σπιτιού και των οικιακών συστημάτων αυτοματισμού, όπως π.χ. να ενεργοποιείτε το συναγερμό, να ρυθμίζετε τη θερμοκρασία, να ανάβετε ή να σβήνετε τα φώτα και να διαχειρίζεστε διάφορα σενάρια φωτισμού.

Όταν συνδεθεί με σύστημα θυροτηλεόρασης, η οθόνη μπορεί να λειτουργήσει και ως υπερσύγχρονο βιντεοχειριστήριο, ικανό να δέχεται και να πραγματοποιεί κλήσεις, να ανοίγει πόρτες και να ελέγχει τις εσωτερικές και εξωτερικές κάμερες του σπιτιού.

Χάρη στη μεγάλη 10" 16:9 οθόνη, η επικοινωνία με το σπίτι γίνεται πολύ πιο εύκολη και απλή: η πλοήγηση στα διάφορα δωμάτια και η απαιτούμενη διαχείριση διαφόρων περιοχών γίνεται με μια απλή κίνηση. Το γραμμικό στιλ των γραφικών διευκολύνει τη διαχείριση των διαφόρων δραστηριοτήτων.



Η συσκευή My Home Screen 10 διατίθεται σε μαύρο και άσπρο χρώμα.

Εκτός από τον προγραμματισμό των ηλεκτρικών συστημάτων και των συστημάτων οικιακού αυτοματισμού, το My Home Screen 10 παρέχει επίσης δυνατότητες εξειδικευμένης διαχείρισης περιεχομένου πολυμέσων, προσαρμοσμένης στις απαιτήσεις του πελάτη. Χάρη στη θύρα USB και την υποδοχή κάρτας SD, οι χρήστες μπορούν να ακούσουν τις δικές τους μουσικές λίστες και να δουν φωτογραφίες και βίντεο. Επιπλέον, η διαδικτυακή σύνδεση μέσω LAN προσφέρει ανά πάσα στιγμή τη δυνατότητα περιήγησης στο διαδίκτυο και ελέγχου των μηνυμάτων του ηλεκτρονικού ταχυδρομείου.

Η οθόνη My Home Screen 10 είναι μια ιδιαίτερα ελκυστική, καινοτόμος και φιλική προς το χρήστη συσκευή, η οποία συνδυάζει τις προηγμένες λειτουργίες του οικιακού αυτοματισμού με τις χαρές της οικιακής ψυχαγωγίας.

www.bticino.com

Προϊόντα

Η Philips και η FEGIME εγκαινιάζουν την τρίτη τους διεθνή καμπάνια μάρκετινγκ 'Optimize and Save' με θέμα τη βελτιστοποίηση του φωτισμού και την εξοικονόμηση

ενέργειας.

optimize
and save



Η Νέα Καμπάνια LED

Για τρίτη συνεχόμενη χρονιά, η FEGIME και η Philips σχεδιάζουν και υλοποιούν από κοινού μια διεθνή καμπάνια μάρκετινγκ σε ευρωπαϊκό επίπεδο. Το κεντρικό μήνυμα της καμπάνιας είναι ότι η μετάβαση από το συμβατικό φωτισμό στις εφαρμογές LED βελτιώνει την ποιότητα του φωτός και οδηγεί σε τεράστια εξοικονόμηση ενέργειας και λειτουργικών πόρων.

Η καμπάνια θα επικεντρωθεί σε λύσεις LED που αφορούν τέσσερα πεδία εφαρμογών: χώρους γραφείων, βιομηχανικούς χώρους, μονάδες φιλοξενίας και καταστήματα λιανικής.

Κατά τη διάρκεια της καμπάνιας θα διοργανωθούν σε καταστήματα της FEGIME προγράμματα

διαπροσωπικής διδασκαλίας και κατάρτισης, όπου οι επαγγελματίες που εγκαθιστούν συστήματα φωτισμού θα έχουν την ευκαιρία να ενημερωθούν σχετικά με τις τελευταίες εξελίξεις και καινοτομίες στο χώρο των LED, καθώς και να πληροφορηθούν για τυχόν ειδικές προσφορές. Για τη διευκόλυνση αυτών των συναντήσεων προετοιμάστηκε ένα σετ εργαλείων μάρκετινγκ προσαρμοσμένο στις ιδιαίτερες απαιτήσεις των συμμετεχόντων κρατών, το οποίο αποτελείται από ένα έντυπο σχετικό με την καμπάνια, μια παρουσίαση πωλήσεων, δωρεάν δείγματα, αυτοκόλλητα δαπέδου και μια φορητή συσκευή αποθήκευσης LED USB ως δώρο.

Η καμπάνια θα διαρκέσει όλο το πρώτο τρίμηνο του 2014. www.philips.com



Ένα από τα προϊόντα που περιλαμβάνονται στην καμπάνια είναι προβολέας MASTER LEDspot LV 7-35W MR 16 με ενσωματωμένη τεχνολογία Airflux που αποτελεί την τελευταία καινοτομία της Philips. Η τεχνολογία αυτή επιτρέπει τη συνεχή ψύξη των LEDs, εξασφαλίζοντας έτσι κορυφαία ποιότητα φωτός και χρωμάτων. Με την αφαίρεση του ανεμιστήρα δημιουργείται περισσότερος χώρος για οπτικούς φακούς κορυφαίας ποιότητας, εμποδίζοντας έτσι την εμφάνιση σκιών και ειδώλων και εξασφαλίζοντας μια απαλή, ομοιόμορφη δέσμη φωτός, απαραίτητη για εφαρμογές υψηλών απαιτήσεων.

Προϊόντα

Αξιόπιστες Συνδέσεις

Η Weidmüller λανσάρει ένα νέο εργαλείο ρυτίδωσης, το PZ6 Roto L, το οποίο έχει πολλαπλές χρήσεις και εξοικονομεί σημαντικό χρόνο καθώς επιτρέπει στους χρήστες να κάνουν εύκολες και ασφαλείς συνδέσεις ακόμα και σε σημεία με δύσκολη πρόσβαση.

Στα σημεία αυτά απαιτείται συνήθως μεγάλη υπομονή και σταθερό και επιδέξιο χέρι. Όχι όμως και με το πολυτάλαντο PZ6 Roto L: οι χρήστες μπορούν να ενσωματώνουν στο εργαλείο καλώδια και ακροδέκτες τόσο από μπροστά όσο και από το πλάι, εξοικονομώντας έτσι σημαντικό χρόνο και κόπο. Επιπλέον, το εργαλείο έχει ένα περιστρεφόμενο τροφοδότη ακροχιτώνων σύνδεσης κλώνων ο οποίος ασφαλίσει σε δύο θέσεις, εμποδίζοντας την ακούσια περιστροφή του κατά τη διάρκεια της εργασίας και επιτυγχάνοντας συνδέσεις μεγάλης ακρίβειας. Μπορείτε συνεπώς να επωφεληθείτε από τα πλεονεκτήματα ενός ευέλικτου και σταθερού τροφοδότη.

Η χρονοβόρα διαδικασία της συνεχούς αλλαγής εργαλείων ανήκει πλέον στο παρελθόν.

Χρησιμοποιώντας ένα μόνο εργαλείο, μπορείτε να ενώνετε καλώδια και τα ακροχιτώνια όλων των διατομών, από 0,14mm² έως 6,0mm² (AWG 24... 10). Η αυτόματη ασφάλεια εμποδίζει το PZ6 Roto L να ανοίξει κατά λάθος κατά τη διάρκεια της εργασίας,



βοηθώντας έτσι στο να αποφευχθεί κάποια λανθασμένη σύνδεση. Ο εργονομικός σχεδιασμός της λαβής, το σχήμα της, το υλικό από το οποίο είναι κατασκευασμένη και η δομή της επιφάνειάς της είναι όλα απόλυτα προσαρμοσμένα στις απαιτήσεις της καθημερινής χρήσης, εξασφαλίζοντας στους επαγγελματίες συνθήκες ασφαλούς και άνετης εργασίας.

Τα εργαλεία ρυτίδωσης και οι μύτες ακροχιτώνων σύνδεσης κλώνων της Weidmüller συνδυάζονται ιδανικά, όπως ακριβώς ορίζεται από διεθνή πρότυπα και κανονισμούς σαν το DIN EN 60352-2. Η πιστοποίηση UL για τα μονωμένα ακροχιτώνια της Weidmüller σημαίνει ότι η εταιρεία άνοιξε ένα τεράστιο πεδίο πιθανών εφαρμογών σε παγκόσμια κλίμακα. Τα ακροχιτώνια σύνδεσης, τα χειροκίνητα εργαλεία και τα μηχανήματα ρυτίδωσης της Weidmüller έχουν εγκριθεί ως ενιαίο σύστημα.

Με άλλα λόγια: εργαλείο Weidmüller + ακροχιτώνια σύνδεσης κλώνων Weidmüller = σύνδεση ρυτίδωσης με πιστοποίηση UL. Ας συνδεθούμε.

www.weidmueller.de

Προϊόντα

Λύσεις για Επικίνδυνα Περιβάλλοντα και Χώρους όπου Υπάρχει Κίνδυνος Έκρηξης

Οι Καινοτομίες της Eaton φανερώνουν τα Πλεονεκτήματα της Εξαγοράς της Cooper.

Ο εντυπωσιακός αριθμός καινοτομιών της Eaton που παρουσιάστηκε στην εμπορική έκθεση SPS IPC Drives της Νυρεμβέργης ανέδειξε με σαφήνεια τους λόγους που οδήγησαν στην εξαγορά της Cooper το 2012: εκτός από την Cooper, στο χαρτοφυλάκιο της Eaton εντάχθηκαν και τα εμπορικά σήματα MTL Instruments, GeCma και FHF Funke+Huster Fernsig. Για πρώτη φορά στη Νυρεμβέργη η Eaton ήταν σε θέση να παρουσιάσει καινοτομίες σε αυτό τον τομέα, καθώς και στους τομείς των διεπαφών Διαύλων Πεδίου (Fieldbus) και Εγγενούς Ασφάλειας (IS), των βιομηχανικών λύσεων δικτύωσης, της ασφάλειας δικτύων και της ασύρματης συνδεσιμότητας.

Οι νέες λύσεις σχετικά με τα επικίνδυνα περιβάλλοντα είναι πολύ ενδιαφέρουσες. Το MTL GeCma Pathfinder αποτελεί μια νέα σειρά τηλεχειριζόμενων τερματικών για χρήση σε

τέτοιους χώρους. Με το λεπτό του σχεδιασμό και την αρθρωτή του κατασκευή, το Pathfinder προσφέρει ευελιξία υψηλού επιπέδου. Χάρη στην ενσωματωμένη τεχνολογία οπτικών ινών, μεγάλοι όγκοι δεδομένων μπορούν πλέον να μεταδοθούν σε αποστάσεις έως και 10km χωρίς απώλειες στην ποιότητα. Οι μεγαλύτεροι όγκοι δεδομένων επιτρέπουν τη χρήση οθονών υψηλής ευκρίνειας και μεγάλου σχήματος Full-HD 22" και 24", οι οποίες είναι διαθέσιμες σε διάφορα επίπεδα ανάλυσης.

Η σειρά Pathfinder διατίθεται σε τρεις βιομηχανικές εκδόσεις: remote (RT), thin client (TC) και PC. Όλες οι εκδόσεις έχουν παραμέτρους για χρήση σε περιοχές όπου υπάρχει κίνδυνος έκρηξης: ζώνη EX 1/2 (Αέριο) και 22 (Σκόνη). Η αρθρωτή κατασκευή του Pathfinder συμβάλλει στη μείωση του χρόνου παράδοσης και ταυτόχρονα στην αύξηση της ποιότητας και της αξιοπιστίας. Χάρη στην ευρεία γκάμα διεθνών εγκρίσεων που διαθέτει το Pathfinder για χρήση σε επικίνδυνες περιοχές, τα προϊόντα της σειράς μπορούν επίσης να χρησιμοποιηθούν σε διεθνή έργα και προγράμματα.

www.eaton.eu



Ο David Garratt (αριστερά), Διευθύνων Σύμβουλος της FEGIME, με τον Denis Safrany της Eaton στην έκθεση SPS IPC Drives.

Ηλεκτροκίνηση

Μετά την Εσθονία, η Ολλανδία πρόκειται επίσης να προμηθευτεί ένα εθνικό δίκτυο φόρτισης ηλεκτρικών οχημάτων από την ABB.

Στην Ολλανδία, επίσης

Το τελευταίο τεύχος του FEGIME Voice φιλοξένησε ένα άρθρο σχετικά με τη δημιουργία εθνικής υποδομής για την ταχεία φόρτιση ηλεκτρικών οχημάτων στην Εσθονία. Το έργο ανέλαβε η ABB. Τώρα, η Ursula Kueger, Αντιπρόεδρος του Ομίλου ABB, είναι στην ευχάριστη θέση να ανακοινώσει μια ακόμη επιτυχία της εταιρείας: η Ολλανδία θα προμηθευτεί και αυτή ένα ανάλογο δίκτυο από την ABB.

Το περασμένο καλοκαίρι, η ABB υπέγραψε σύμβαση έργου με τη Fastned για την προμήθεια φορτιστών σε περισσότερους από 200 σταθμούς ταχείας φόρτισης

ηλεκτρικών οχημάτων σε όλη την Ολλανδία. Έτσι, οι ιδιοκτήτες ηλεκτρικών οχημάτων θα αποκτήσουν πρόσβαση σε μια συσκευή ταχείας φόρτισης σε ακτίνα το πολύ 50km. Η Fastned (www.fastned.nl) ιδρύθηκε στην Ολλανδία το 2011 με αντικείμενο τη δημιουργία εθνικού δικτύου φόρτισης.

Κάθε σταθμός Fastned θα εξοπλιστεί με διάφορους φορτιστές υψηλών ταχυτήτων και πολλαπλών προδιαγραφών, όπως τους Terra 52 and Terra 53 των 50 kilowatt (kW), με ικανότητα φόρτισης ηλεκτρικών οχημάτων σε 15-30 λεπτά. Η κατασκευή των σταθμών Fastned, οι οποίοι θα διαθέτουν ηλιακά



στεγαστρα, αναμενεται να ολοκληρωθει εντός του 2015.

Με 16,7 εκατομμύρια κατοίκους, η Ολλανδία είναι η μεγαλύτερη σε πληθυσμό χώρα που έχει ποτέ αναλάβει τη δημιουργία και ανάπτυξη ενός εθνικού δικτύου ταχείας φόρτισης. Ο πολυμορφικός σχεδιασμός της ABB θα επιτρέψει στο δίκτυο να εξυπηρετεί τα ηλεκτρικά οχήματα όλων των κορυφαίων κατασκευαστών της Ευρώπης, της Ασίας και της Αμερικής.

www.abb.com

Προϊόντα

Τα ρελέ ασφαλείας SIRIUS 3SK1 της Siemens έχουν αρθρωτή δομή, διατηρώντας, παράλληλα, μια πλήρη γκάμα λειτουργιών.



Απλώς ασφαλέστερα

Οι διαχειριστές συστημάτων απαιτούν πλέον μηχανήματα τεχνολογίας αιχμής τα οποία να πληρούν όλους τους όρους λειτουργικής ασφάλειας και να μπορούν να καλύψουν μελλοντικές ανάγκες. Τα νέα ρελέ ασφαλείας SIRIUS 3SK1, τα οποία αποτελούν πρόσφατη τεχνολογική εξέλιξη της Siemens στον τομέα της βιομηχανικής ασφάλειας, συμμορφώνονται με τις τελευταίες προδιαγραφές ασφαλείας και είναι πιστοποιημένα για διεθνή χρήση σύμφωνα με τα πρότυπα IEC 62061 και ISO 13849-1.

Τα ρελέ αυτά μπορούν να χρησιμοποιηθούν εύκολα και χωρίς υψηλό κόστος. Για παράδειγμα, μπορείτε εύκολα να επεκτείνετε μια βασική μονάδα με την προσθήκη μονάδων εισόδου και εξόδου - ανάλογα με την εφαρμογή. Έτσι, κερδίζετε σε ευελιξία, τάξη και απλότητα, χωρίς να θυσιάζετε τη λειτουργικότητα.

Επιπλέον, η καινοτομία προσέγγιση στο σχεδιασμό της ασφαλειοθήκης των ρελέ τιμήθηκε το 2013 με το διεθνές φήμης βραβείο σχεδιασμού προϊόντων iF. Επιλέγοντας λοιπόν τα ρελέ ασφαλείας SIRIUS 3SK1 έχετε στα χέρια σας την πιο γρήγορη και απλή λύση για ένα ασφαλές και παραγωγικό σύστημα, ενώ παράλληλα αποκτάτε ένα σαφές

ανταγωνιστικό πλεονέκτημα. Η επιλογή σας αυτή σημαίνει ότι επωφελείστε από τη σπονδυλωτή δομή του προϊόντος, ενώ, παράλληλα, διατηρείτε ένα πλήρες φάσμα λειτουργιών.

Με τα ρελέ ασφαλείας SIRIUS 3SK1 έχετε τον ιδανικό εξοπλισμό ώστε να αξιοποιήσετε πολλές τοπικά περιορισμένες εφαρμογές ασφαλείας σε αυτοματοποιημένες διαδικασίες. Μπορείτε όχι μόνο να επεκτείνετε εύκολα και οικονομικά αυτές τις διαδικασίες με νέες συσκευές, αλλά και να τις ενισχύσετε και να τις προσαρμόσετε σε μελλοντικές

ανάγκες και απαιτήσεις. Μία μόνο βασική μονάδα είναι σε θέση να διαχειριστεί μέχρι και δέκα μηχανικούς ή ηλεκτρονικούς αισθητήρες και μέχρι είκοσι ασφαλείς εξόδους μέσω ενός ευέλικτου συνδυασμού μονάδων επέκτασης εισόδου και εξόδου.

Ο σχεδιασμός είναι εξαιρετικά απλός: διακόπτες DIP χρησιμοποιούνται για τη ρύθμιση των παραμέτρων στις πολυλειτουργικές βασικές μονάδες, ενώ δεν απαιτείται προγραμματισμός. Επιπλέον, τα νέα ρελέ ασφαλείας μπορούν εύκολα και ομαλά να ενσωματωθούν στα καθιερωμένα συστήματα αυτοματισμού. Αυτό ελαχιστοποιεί το τεχνικό και εκπαιδευτικό κόστος, ενώ ταυτόχρονα μεγιστοποιεί τη διαθεσιμότητα του συστήματος.

Το αποτέλεσμα: χαμηλότερο κόστος όσον αφορά το σχεδιασμό, την εγκατάσταση και τη λειτουργία του συστήματος.

Οφέλη:

Απλό – χάρη στο σαφές προϊόντικό του χαρτοφυλάκιο και τις παγκοσμίου ισχύος λειτουργίες του

Ευέλικτο – χάρη στον αρθρωτό του σχεδιασμό και την πολλαπλή του παραμετροποίηση

Οικονομικό – χάρη στη απλή γκάμα επιλογών και το χαμηλό κόστος καλωδίωσης

www.siemens.com/safety-relays



FEGIME GmbH
Gutenstetter Str. 8e
(D) 90449 Nürnberg
Germany

Tel 0049 (0) 911 641 899 0
Fax 0049 (0) 911 641 899 30
E-Mail info@fegime.com

ΣΥΝΕΛΕΥΣΕΙΣ

20.02.14 – 21.02.14

Διοικητικό Συμβούλιο, Λισαβόνα

26.02.14 – 28.02.14

FEGIME Future, Γενεύη (με την Eaton)

19.03.14 – 21.03.14

Συνέλευση Μετόχων, Μαδρίτη

21.05.14 – 23.05.14

Συνέλευση Μετόχων, Δουβλίνο

12.06.14 – 14.06.14

EUEW, Κοπεγχάγη

27.07.14 – 28.07.14

Διοικητικό Συμβούλιο, Παρίσι

17.09.14 – 19.09.14

Γενική Συνέλευση, Λισαβόνα